

# Was wollen Sie tun mit mehr SALES-EXCELLENCE?

## Create Sales Excellence

Bessere Performance in  
Planung, Steuerung und  
Controlling



Sales Performance  
Excellence

*Sie wollen den Vertrieb besser  
planen, steuern und managen?*

*Wir helfen dabei, den Fokus auf die  
relevanten KPI's zu legen und mit  
technischen Lösungen zu  
verknüpfen.*

### Ihr Bedarf

- Wachstumspotenzial nutzen
- Zahlen/KPI's besser nutzen
- Planung verbessern
- Steuerung präzisieren
- Controlling besser einsetzen
- Optimierung Kernprozesse

### Lösungen für Sie

- Qualifikation der Sales-Profis verbessern
- Kernprozesse verschlanken
- Technologien optimieren
- Lösungen verankern

### Ihr Ergebnis

- Mehr Wachstum
- Potenziale ausgeschöpft
- Präzisere Planung, Steuerung und Ergebnissicherung
- Bessere Marktbearbeitung

**VALUE:** Management-Meetings effizienter durchführen; Ziele real-time überprüfen und Ergebnisse absichern

**Dipl.-Kfm. Harry Wessling**

M +49-160-97 35 90 10

E [harrywessling@mac.com](mailto:harrywessling@mac.com)

W [www.harrywessling.de](http://www.harrywessling.de)

Klara-Engels-Strasse 7

D-53844 Troisdorf

harry  
wessling<sup>®</sup>

sales performance consulting



Scan > Visitenkarte im Smartphone